

**Khoa Kinh tế - Quản trị tổ chức buổi Tọa đàm “Nghề Sales”,
Ra mắt Câu lạc bộ Khởi nghiệp, Lễ trao học bổng khóa học IELTS và
trao giấy chứng nhận đạt giải cuộc thi “Khoảnh khắc sinh viên
Khoa Kinh tế - Quản trị” thành công tốt đẹp**

Với mục đích tạo cơ hội giao lưu học hỏi, tiếp thu kinh nghiệm thực tế của lãnh đạo các doanh nghiệp và giúp sinh viên có cái nhìn tổng quan về bối cảnh chung của nền kinh tế, sự thay đổi trong thị trường lao động đối với nghề Sales, xu hướng nghề nghiệp và những yêu cầu về kỹ năng nghề sales trong thời kỳ chuyển đổi số đồng thời giúp sinh viên khối ngành Kinh tế có ý thức học tập tốt hơn, xây dựng ý chí khởi nghiệp, niềm đam mê kinh doanh, phát triển kỹ năng và nâng cao nhận thức nghề nghiệp sau khi ra trường.

Sáng ngày 28 tháng 5 năm 2022 tại Giảng đường đa năng - Trường Đại học Hải Dương; Khoa Kinh tế - Quản trị phối hợp với Trung tâm Khởi nghiệp long trọng tổ chức buổi Tọa đàm “Nghề Sales”, Ra mắt Câu lạc bộ Khởi nghiệp, Lễ trao học bổng khóa học IELTS và trao giấy chứng nhận đạt giải cuộc thi “Khoảnh khắc sinh viên Khoa Kinh tế - Quản trị”.





Toàn cảnh buổi Tọa đàm

Dự buổi Tọa đàm, về phía khách mời tham dự có các đại biểu đại diện doanh nghiệp: ông Nguyễn Văn Thắng - Chủ tịch HĐQT - Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Hera Việt Nam; bà Lâm Thị Hiền - Phó Tổng Giám đốc phụ trách kinh doanh Công ty Cổ phần Nhựa An Phát Xanh thuộc Tập đoàn An Phát Holdings; ông Phạm An Viên - Chuyên gia đào tạo và Bán hàng, Nguyên Giám đốc Phát triển kinh doanh miền Bắc - Công ty BNNT Prudential Việt Nam, Chuyên gia phát triển kinh doanh Công ty BNNT Hanwha Life Việt Nam; bà Nguyễn Kim Thoa - Giám đốc Công ty TNHH TM và DV Quà tặng Thành Đông và Đại diện lãnh đạo Trung tâm Anh ngữ quốc tế Pinggu's English chi nhánh Hải Dương.

Về phía Trường Đại học Hải Dương có TS. Nguyễn Thị Thu Hà - Phó Bí thư Đảng ủy - Phó Hiệu trưởng Nhà trường; đại diện cán bộ Quản lý các Phòng, Khoa, Trung tâm, giảng viên Khoa Kinh tế - Quản trị, Trung tâm Khởi nghiệp và đông đảo các em sinh viên thuộc khối ngành Kinh tế - Quản trị của Trường Đại học Hải Dương gồm các ngành Quản trị kinh doanh, ngành Kinh tế, ngành Quản trị văn phòng, ngành Quản trị dịch vụ du lịch và lữ hành và các em sinh viên đến từ Câu lạc bộ Khởi nghiệp UHD.

TS. Nguyễn Thị Thu Hà - Phó Bí thư Đảng ủy, Phó Hiệu trưởng Nhà trường phát biểu khai mạc buổi Tọa đàm. Trong bài phát biểu khai mạc, TS. Nguyễn Thị Thu Hà nhấn mạnh vai trò quan trọng của hoạt động thực hành, thực tế, hội thảo và khẳng định đào tạo nghề Sales và khởi nghiệp tại các cơ sở giáo dục đại học quan trọng trong tình hình mới hiện nay. Đồng thời bày tỏ đánh giá và ghi nhận những nỗ lực và kết quả của giảng viên và sinh viên Khoa Kinh tế

- Quản trị trong thời gian qua. Qua đó, tin tưởng tập thể Khoa Kinh tế - Quản trị sẽ phát huy sức mạnh tập thể hoàn thành tốt nhiệm vụ đào tạo trong thời gian tới.



*TS. Nguyễn Thị Thu Hà - Phó Bí thư Đảng ủy - Phó Hiệu trưởng Nhà trường
phát biểu khai mạc buổi Tọa đàm*

Ngay sau phần khai mạc là phần ra mắt Câu lạc bộ (CLB) Khởi Nghiệp - Trường Đại học Hải Dương. Để chuẩn bị cho buổi họp về hoạt động chính thức của CLB vào thứ 7 tuần thứ 3 của tháng 6/2022, Trung tâm Khởi nghiệp đã thực hiện kế hoạch ra mắt Câu lạc bộ Khởi nghiệp cùng với Ban Cố vấn Khởi nghiệp là những giảng viên có kinh nghiệm và kiến thức về khởi nghiệp cùng sự góp mặt của các doanh nhân thành đạt đến từ các doanh nghiệp trên địa bàn tỉnh Hải Dương. CLB Khởi Nghiệp ra đời nhằm hỗ trợ sinh viên và các đối tượng có nhu cầu khởi nghiệp hình thành ý tưởng kinh doanh và xây dựng mô hình tổ chức/doanh nghiệp để triển khai ý tưởng kinh doanh vào thực tiễn; Tham vấn, tư vấn tâm lý, hỗ trợ sinh viên và các đối tượng khác, giúp sinh viên có đời sống tinh thần vui vẻ lạc quan, tự tin khẳng định và phát triển bản thân. Đồng thời kết nối giữa sinh viên trong Trường với doanh nghiệp và các tổ chức xã hội, tiến đến xây dựng mạng lưới khởi nghiệp. Đây là CLB Khởi nghiệp chính qui đầu tiên tại Trường, đã có hơn 50 sinh viên đăng ký tham gia Câu lạc bộ ngay từ những ngày đầu công bố thông tin.



Ban Cố vấn Khởi nghiệp và thành viên Câu lạc bộ Khởi nghiệp
Tiếp theo chương trình là nội dung Tọa đàm nghề sales cùng với các vị khách mời.



Buổi Tọa đàm diễn ra trong không khí thoải mái, cởi mở và hiệu quả với phần chia sẻ và giải đáp từ các vị khách mời. Hàng loạt câu hỏi liên quan đến nghề Sales và khởi nghiệp hay cơ hội cho sinh viên Khoa Kinh tế - Quản trị vừa tốt nghiệp được đặt ra cho các vị khách mời. Rất nhiều phần quà từ chương trình đã được trao cho các bạn sinh viên ưu tú của Khoa.

Ông Phạm An Viên - Chuyên gia đào tạo và Bán hàng, Nguyên Giám đốc Phát triển kinh doanh miền Bắc - Công ty BNNT Prudential Việt Nam, Chuyên gia phát triển kinh

doanh Công ty BNNT Hanwha Life Việt Nam mở đầu buổi tọa đàm với những chia sẻ về kinh nghiệm nghề nghiệp của bản thân khi ra trường cho đến nay, kỷ niệm đặc biệt trong quá trình đào tạo nghề sales và giải đáp 02 câu hỏi của sinh viên về yêu cầu và đặc điểm khác biệt của nhân viên sales trong lĩnh vực bảo hiểm so với nhân viên sales trong các lĩnh vực khác và những tố chất, kiến thức và kỹ năng để trở thành một best sales. Với sự nhiệt tình và hài hước, ông đã tạo nên không khí hào hứng và sôi nổi tại Hội trường.



Ông Phạm An Viên - Chuyên gia đào tạo và Bán hàng, Nguyên Giám đốc Phát triển kinh doanh miền Bắc - Công ty BNNT Prudential Việt Nam, Chuyên gia phát triển kinh doanh Công ty BNNT Hanwha Life Việt Nam chia sẻ và giải đáp thắc mắc của sinh viên

Với cương vị là Phó Tổng Giám đốc phụ trách kinh doanh Công ty Cổ phần Nhựa An Phát Xanh thuộc Tập đoàn An Phát Holdings ở tuổi đời còn rất trẻ, bà Lâm Thị Hiền đã có những chia sẻ về các vị trí công tác trước khi trở thành lãnh đạo cấp cao của Công ty; giới thiệu khái quát về đội ngũ sales hiện tại của Công ty và giải đáp các câu hỏi của sinh viên về mô tả công việc của một nhân viên sales, mức lương và cách thức trả lương của nhân viên sales tại Công ty Cổ phần Nhựa An Phát Xanh. Đặc biệt tại buổi Tọa đàm, bà Lâm Thị Hiền đã trao cơ hội cho 05 sinh viên ưu tú của Khoa Kinh tế - Quản trị được thực tập sinh và làm việc tại Phòng Kinh doanh của Công ty nếu đáp ứng tốt các tiêu chuẩn của Công ty.



Bà Lâm Thị Hiền - Phó Tổng Giám đốc phụ trách kinh doanh

Công ty Cổ phần Nhựa An Phát Xanh chia sẻ và giải đáp thắc mắc của sinh viên

Đại diện cho doanh nghiệp - nơi tiếp nhận sinh viên thực tập và sẽ sử dụng sản phẩm đào tạo của Nhà trường, ông Nguyễn Văn Thắng - Chủ tịch HĐQT, Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Hera Việt Nam và bà Nguyễn Kim Thoa - Giám đốc Công ty TNHH TM và DV Quà tặng Thành Đông đã nêu rõ các yêu cầu khi tuyển dụng nhân viên sales hoặc kinh doanh và chia sẻ về kinh nghiệm quản lý doanh nghiệp nói chung và quản lý đội ngũ nhân viên sales. Bên cạnh đó, cũng đưa ra lời khuyên rất bổ ích đối với sinh viên khối ngành Kinh tế - Quản trị.



Ông Nguyễn Văn Thắng - Chủ tịch HĐQT, Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Hera Việt chia sẻ và đưa ra lời khuyên



Bà Nguyễn Kim Thoa - Giám đốc Công ty TNHH TM và DV Quà tặng Thành Đông chia sẻ và giao lưu với sinh viên



Sinh viên Nguyễn Thị Hạ - Lớp K10.QTKD đặt câu hỏi với khách mời



Sinh viên Trần Hoàng Quân - Lớp K9.QTKD đặt câu hỏi với khách mời



Sinh viên Bùi Thị Mai Phương - Lớp K10.QTDVĐL đặt câu hỏi với khách mời

Kết thúc phần nội dung tọa đàm, TS. Lê Thị Nguyệt - Trưởng Khoa Kinh tế - Quản trị đã gửi tặng những đóa hoa tươi thắm để cảm ơn sự cố gắng cũng như những chia sẻ từ các vị khách mời.



Để khích lệ tinh thần hiếu học, nâng cao kỹ năng ngoại ngữ của các em sinh viên Khoa Kinh tế - Quản trị, tại buổi Tọa đàm: Đại diện lãnh đạo Trung tâm Anh ngữ quốc tế Pingu's English chi nhánh Hải Dương đã dành tặng 20 suất học bổng IELTS trị giá 100 triệu đồng cho các em sinh viên.



ThS. Vũ Thị Thảo, Phó Trưởng khoa Kinh tế - Quản trị, đại diện Khoa Kinh tế - Quản trị lên nhận học bổng cho các em sinh viên của Khoa

Kết thúc chương trình là phần trao giấy chứng nhận thí sinh đạt giải Cuộc thi “Khoảnh khắc sinh viên Khoa Kinh tế - Quản trị” do Khoa phát động từ tháng 3/2022, đã thu hút được sự quan tâm của nhiều em sinh viên trong Khoa. Ban Tổ chức đã nghiêm túc lựa chọn được 05 bài thi đạt giải. Cơ cấu giải như sau: giải nhất thuộc về Nhóm F5 - Lớp L8.QTKD ngành Quản trị kinh doanh (Nguyễn Công Nam, Nguyễn Hoàng Anh, Hoàng Văn Tuấn, Hoàng Minh Chiến, Nguyễn Văn Quân); giải nhì thuộc về sinh viên Nguyễn Văn Nguyên - lớp K8.KTTH ngành Kinh tế; giải ba thuộc về sinh viên Đỗ Thanh Dung - lớp K11.QTKD ngành Quản trị kinh doanh và 02 giải khuyến khích thuộc về sinh viên Vũ Diễm Quỳnh - lớp K11.QTKD, Vũ Thanh Tùng - lớp K9.QTKD.



TS. Lê Thị Nguyệt - Trưởng khoa Kinh tế - Quản trị lên trao giấy chứng nhận cho sinh viên đạt giải cuộc thi

Bế mạc chương trình, TS. Lê Thị Nguyệt - Trưởng khoa Kinh tế - Quản trị thay mặt Khoa Kinh tế - Quản trị, Trung tâm Khởi nghiệp gửi lời cảm ơn chân thành và nồng ấm tới các quý vị khách mời mặc dù rất bận rộn kinh doanh nhưng vẫn sắp xếp thời gian tham dự buổi Tọa đàm về nghề Sales, khởi nghiệp và đã chia sẻ nhiều kiến thức và kinh nghiệm thực tiễn bổ ích, cũng như giải đáp nhiều băn khoăn, thắc mắc của các em sinh viên. Hy vọng rằng, trong thời gian tiếp theo, Khoa Kinh tế - Quản trị, Trung tâm Khởi nghiệp sẽ nhận được sự giúp đỡ, đồng hành của Quý vị trong nhiều chương trình tọa đàm cũng như trong hoạt động hỗ trợ sinh viên đi thực tế, thực tập.

Có thể nói, buổi Tọa đàm với chủ đề “*Nghề Sales*”, *Ra mắt Câu lạc bộ Khởi nghiệp*, *Lễ trao học bổng khóa học Ielts và trao giấy chứng nhận đạt giải cuộc thi “Khoảnh khắc sinh viên Khoa Kinh tế - Quản trị”* mặc dù diễn ra chỉ 1/2 ngày nhưng đã đem lại cho các em sinh viên nhiều thông tin, kiến thức cần thiết về Sales và Khởi nghiệp tạo nên hành trang vững chắc cho ngành nghề các em đã chọn đồng thời cũng giúp các em sinh viên của Khoa có niềm tin và trân trọng hơn ngành nghề mình đang theo học tại Trường Đại học Hải Dương. Mặt khác, qua buổi Tọa đàm cũng đã khẳng định sự cố gắng, không ngừng học hỏi nâng cao trình độ của sinh viên Khoa Kinh tế - Quản trị .

Tin, bài và ảnh: ThS. Phạm Hồng Thom